

BACHELOR

CHARGÉ D'AFFAIRES DU BTP

- Développer la force commerciale de l'entreprise.
- Participer à la négociation des offres auprès des clients.
- Superviser les équipes travaux et les prestataires.



FORMATION DIPLÔMANTE
ET CERTIFIANTE **NIVEAU VI**



MÉTIERS VISÉS

Chargé d'affaires
Technico-commercial



OBJECTIFS

Prendre en charge un projet de construction.

Assurer la prospection commerciale et la gestion des portefeuilles clients ou prestataires.

Répondre à des appels d'offres, participer à la négociation des offres.



PUBLIC

Titulaires d'un **Bac + 2 professionnel ou technique en BTP** (ou d'un niveau 5 équivalent).



DURÉE ET RYTHME

455 heures sur 12 mois, Formation en alternance / Contrat d'apprentissage : alternance de 1 semaine en formation et 3 semaines en entreprise.

LES DE LA FORMATION

 FORMATION FINANÇABLE PAR VOTRE OPCO

- Campus CESI Montpellier et Atelier B.
- Rencontre avec les acteurs de l'éco-système de la construction.
- Acquisition de compétences techniques, commerciales et managériales.

FORMATION EN ALTERNANCE / CONTRAT D'APPRENTISSAGE

Contrat de travail spécifique en alternance permettant de recruter et de former un jeune pour qu'il acquière une qualification professionnelle sanctionnée par un diplôme ou un titre à finalité professionnelle inscrite au RNCP.

→ La FFB Occitanie et BATYS Compétences Occitanie accompagnent et mettent en relation les entreprises du bâtiment et les futurs apprenants.

BACHELOR



Chargé d'
Affaires du
BTP

CONTENU

6 BLOCS DE COMPÉTENCES

BC1 13 JOURS

GÉRER LA RELATION COMMERCIALE DANS LE SECTEUR DU BTP

- Prospector pour développer le volume d'affaires et le portefeuille de clients ou de prestataires.
- Participer à l'élaboration des différentes stratégies commerciales relatives au secteur.
- Négocier une affaire afin de remporter le marché, gérer son portefeuille clients.

BC2 13 JOURS

CONDUIRE L'AVANT-PROJET DE TRAVAUX : ÉLABORER UNE OFFRE TECHNIQUE ET COMMERCIALE

- Appréhender la demande et les besoins du client.
- Conduire les études techniques de construction pour déterminer les solutions adaptées.
- Chiffrer le projet et élaborer une réponse à l'appel d'offre.

BC3 14 JOURS

GÉRER ET SUIVRE UN PROJET DE TRAVAUX

- Préparer un chantier pour définir les moyens et ressources nécessaires.
- Superviser le suivi technique, administratif, financier et juridique du projet avec le conducteur de travaux.
- Clore une affaire et fidéliser son client.

BC4 5 JOURS

MANAGER L'ÉQUIPE PROJET TRAVAUX

- Organiser et coordonner les équipes pour atteindre les objectifs fixés.
- Animer l'équipe projet.

BC5 5 JOURS

ACCOMPAGNER LA STRATÉGIE DE L'ENTREPRISE DANS SES ÉVOLUTIONS NUMÉRIQUES

- S'approprier les mutations générées par les évolutions numériques dans son entreprise.
- Accompagner la transition digitale de son entreprise.

BC6 10 JOURS

DÉVELOPPER SES PRATIQUES PROFESSIONNELLES

- Projet professionnel

LES FORMATEURS

Enseignants universitaires.

Formateurs et professionnels experts maîtrisant les règles de l'art de leur spécialité.

LIEU

BATYS COMPÉTENCES OCCITANIE / ATELIER B
34000 MONTPELLIER

CESI - CAMPUS DE MONTPELLIER
34130 MAUGUIO



CONTACT

NOÉMIE JEREZ
06 18 93 84 19
jerezn@occitanie.batyscompetences.fr